

Zo verdien je geld met planten online.

Hoe marge werkt als je planten online verkoopt. Met echte voorbeelden: wat je inkoopt, wat andere webshops vragen en wat jij overhoudt.

6 IN ÉÉN DOOS

Eén keer verzenden voor 6 planten. Daarom is je inkoop per stuk zo laag.



Zamioculcas

pot 12 cm · 40 cm

Jouw inkoop per stuk

± € 5

Andere webshops per stuk

€ 17,99

Jij verdient per stuk

± € 11

IN ÉÉN OOGOPSLAG

Met 40% marge ben je concurrerend. Deze voorbeelden zitten erboven.

Drie voorbeelden uit deze gids. De marge zit in dozen met meer planten, in grote planten en in grote bestellingen.



50 tot 70%

marge

op kleine planten, met 6 in één doos verstuurd



± € 53

per stuk

op een grote kamerplant, zoals een Ficus Lyrata



± € 260

per bestelling

op één grote bestelling met 7 kamerplanten

Waar de bedragen vandaan komen.

Alle bedragen in deze gids zijn van 25 oktober 2026. Inkoop, verzending en webshoppijzen veranderen; reken altijd met je actuele prijzen.

Jouw inkoop

Berekend met de prijsberekening van Everspring op 25 oktober 2026, voor een klant in Nederland. Jouw inkoop is alles tot de deur van je klant: de plant, inpakken en doos, en verzending, zonder btw. In deze gids afgerond (±); je exacte inkoop zie je in je Everspring-account.

Andere webshops

Prijzen met btw die we op 25 oktober 2026 vonden bij openbare webshops in Nederland. Had geen webshop dezelfde maat, dan namen we een vergelijkbare of kleinere maat.

Jij verdient

Wat je klant betaalt, min de btw (9% voor planten, 21% voor potten, manden en kaarten), min jouw inkoop. Zonder advertenties, commissie of je eigen kosten.

Verzending verschilt per doos

De leverancier verstuurt in een doos die bij de plant past. Een grote plant heeft een grote doos nodig, en die kost meer. Ook het tarief verschilt per leverancier.

Doos met kleine planten

tot 6 planten van één leverancier, of één plant tot ongeveer 90 cm **€ 6 tot € 8,50**

Doos met één grote plant

kamerplanten van 130 tot 170 cm **± € 14**

Grote bestelling

meerdere dozen: de verzending per doos telt op **per doos**

Inpakken en doos verschillen ook: per leverancier en per plant. Daarom zie je in deze gids bij elk voorbeeld zijn eigen bedrag.

● HOE MARGE WERKT

Waar het geld van je klant naartoe gaat.

Je klant koopt 6 Zamiculcas voor € 17,99 per stuk. Alle kosten tot de deur van je klant zitten in jouw inkoop bij Everspring.

Jij bepaalt je verkoopprijs. Het verschil met je inkoop is jouw marge. De verzending betaal je **per doos**, niet per plant: hoe meer planten in één doos, hoe meer je overhoudt.

Je klant betaalt

€ 107,94

Btw

naar de Belastingdienst

- € 8,91

Planten

6 × de plant zelf

- ± € 17

Inpakken en doos

door de leverancier,
plantvriendelijk**- ± € 7**

Verzending

één doos naar je klant, bij deze
leverancier**- ± € 7**

Jij houdt over

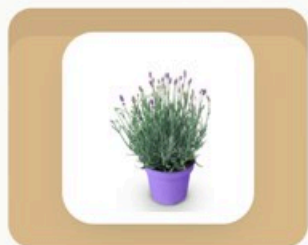
± 70% marge

± € 68

Eén plant los is verlies. Zes in één doos is marge.

Inpakken en verzenden kost per doos bijna hetzelfde, of er nu 1 of 6 planten in zitten. Met Mix & Match combineer je planten van één leverancier in één doos.

1 × LAVENDEL 'MUNSTEAD'



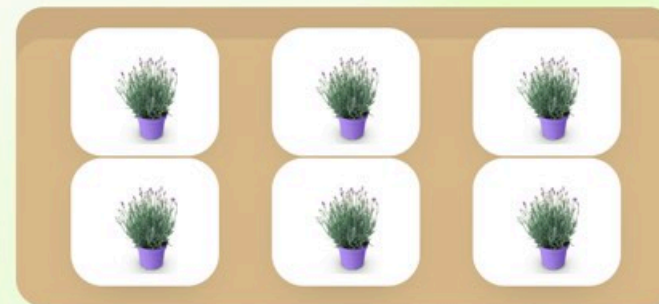
± € 16

inkoop voor 1 plant

± € 1,50 plant + ± € 9 inpakken en doos + ± € 6 verzending

verlies

6 × IN ÉÉN DOOS



± € 4

inkoop per stuk

De hele doos kost ± € 25: ± € 8 planten + ± € 11 inpakken en doos + ± € 6 verzending, gedeeld door 6.

± 45% marge

OOK IN EEN DOOS VAN 6:

Zamioculcas **-70%**

Aloë vera **-70%**

Gele narcissen **-58%**

Vlinderstruik 'Tricolour' **-62%**

Kleine planten verkoop je in een doos of set.

Eén klein plantje los levert weinig op, omdat de verzending dan het grootste deel van je inkoop is. In een doos van 6 of als set wordt je inkoop per stuk laag.

	JOUW INKOOP PER STUK plant, inpakken en verzending	ANDERE WEBSHOPS PER STUK wat hun klant betaalt	JIJ VERDIENT PER STUK als je voor die prijs verkoopt
 Zamioculcas bij 6 in één doos	± € 5 per stuk	€ 17,99 per stuk	± € 11 per stuk
 Vlinderstruik bij 6 in één doos	± € 7 per stuk	€ 23,99 per stuk	± € 15 per stuk
 Aloë vera bij 6 in één doos	± € 5 per stuk	€ 16,99 per stuk	± € 10 per stuk
 Lavendel 'Munstead' bij 6 in één doos	± € 4 per stuk	€ 9,00 per stuk	± € 4 per stuk

Duurdere planten, meer euro's per stuk.

Een grote kamerplant gaat los in een eigen doos. De verzending is dan een klein deel van de prijs, dus je verdient meer per stuk.

	JOUW INKOOP PER STUK plant, inpakken en verzending	ANDERE WEBSHOPS PER STUK wat hun klant betaalt	JIJ VERDIENT PER STUK als je voor die prijs verkoopt
 Polyscias Fabian 90 cm · pot 24 cm · los verstuurd	± € 30 per stuk	€ 44,00 per stuk	± € 10 per stuk
 Strelitzia Nicolai 150 cm · pot 21 cm · los verstuurd	± € 35 per stuk	€ 74,99 per stuk	± € 34 per stuk
 Monstera Deliciosa XXL 140 cm · pot 27 cm · los verstuurd	± € 59 per stuk	€ 83,95 per stuk	± € 18 per stuk
 Kentia palm 170 cm · pot 21-25 cm · los verstuurd	± € 49 per stuk	€ 109,18 per stuk	± € 51 per stuk
 Ficus Lyrata 150 cm · pot 27 cm · los verstuurd	± € 55 per stuk	€ 117,95 per stuk	± € 53 per stuk

Eén grote bestelling, meer dan € 250 voor jou.

Inpakken en verzending betaal je één keer voor alle planten. Twee voorbeelden met echte prijzen.

7 PLANTEN · ÉÉN BESTELLING

Kamerplanten voor een heel huis

	1× Monstera XXL, 140 cm	€ 83,95
	1× Ficus Lyrata, 150 cm	€ 117,95
	1× Kentia palm, 170 cm	€ 109,18
	2× Strelitzia Nicolai, 150 cm	€ 149,98
	2× Polyscias Fabian, 90 cm	€ 88,00

Jouw inkoop, met inpakken en verzending **± € 240**

Andere webshops **€ 549,06**

Jij verdient ± 50% marge

± € 260

29 PLANTEN · ÉÉN BESTELLING

Een hele tuin in één keer

	12× Lavendel 'Munstead'	€ 108,00
	6× Hortensia Magical Jewel	€ 206,70
	6× Nandina 'Obsessed'	€ 149,70
	3× Sering 'Mme Lemoine'	€ 44,85
	2× Olijfboom op stam, 90 cm	€ 73,90

Jouw inkoop, met inpakken en verzending **± € 280**

Andere webshops **€ 583,15**

Jij verdient ± 50% marge

± € 260

Een mand erbij: ± € 12 in plaats van ± € 7.

Laat je klant op de productpagina een pot of mand kiezen. Plant en mand gaan samen in één doos.

JOUW PRODUCTPAGINA



Strelitzia Nicolai

90 cm · pot 19 cm

€ 49,95

met mand

KIES EEN POT



Zonder pot

€ 34,95



Mand Selin Ø 22 cm

+ € 15,00

ZONDER POT

MET MAND

Je klant betaalt

€ 34,95

€ 49,95

Jouw inkoop, met verzending

± € 25

± € 33

Jij verdient

± € 7

± € 12

De mand kost jou

+ ± € 8

Je klant betaalt voor de mand

+ € 15,00

Jij verdient aan de mand

+ ± € 4,50

Plant en mand gaan in één doos. Er komt geen tweede verzending bij.

Een kaart of een set: meer op elke bestelling.

Extra's die je klant er graag bij neemt, zonder dat er een verzending bijkomt.



Greeting Cards

Je klant kiest bij het afrekenen een kaart en schrijft er een eigen tekst op. De kaart wordt gedrukt en gaat mee in de doos.

Je klant betaalt per kaart

€ 2,95

Jouw inkoop per kaart

± € 1,50

Jij verdient per kaart

± € 1



Sets en cadeaus

Plant met mand, een set van drie, een cadeaupakket. Je klant vergelijkt een set minder makkelijk met andere webshops, dus je hoeft niet de laagste prijs te hebben.

Strelitzia Nicolai met mand Selin

± € 16 lagere inkoop

Ficus benamina met mand Selin

± € 21 lagere inkoop

Lagere inkoop dan dezelfde plant en mand los, omdat alles in één doos gaat. Tot ± € 21 per set.

GRATIS VERZENDING VANAF EEN BEDRAG

Gratis verzending vanaf € 50 levert meer op.

Onder de drempel betaalt je klant verzendkosten, erboven verzend je gratis. Zo pakt je klant vaker een tweede of derde plant.

ONDER DE DREMPEL

1 Zamioculcas



1 × € 17,99

€ 17,99

Verzendkosten die je klant betaalt

€ 5,95

Jouw inkoop, met verzending

± € 17

Jij verdient

± € 5

BOVEN DE € 50, GRATIS VERZONDEN

3 Zamioculcas



3 × € 17,99

€ 53,97

Verzendkosten die je klant betaalt

€ 0

Jouw inkoop, met verzending

± € 22

Jij verdient

± € 27

De € 5,95 verzendkosten onder de drempel zijn een voorbeeld. Prijzen van 25 oktober 2026; ze kunnen veranderen. Jouw inkoop: plant, pick & pack, doos en verzending naar je klant in Nederland, zonder btw en zonder € 0,49 per bestelling (prijsberekening van Everspring). In een doos met meer planten is de verzending verdeeld over die planten. Andere webshops: prijzen met btw op 25 oktober 2026. Jij verdient: na btw. Inkoop en verdiensten zijn afgerond (±); je exacte inkoop zie je in je Everspring-account.

SEIZOENEN EN GELEGENHEDEN

Het voorjaar is je drukste tijd.

Planten verkopen het hele jaar, met pieken in het tuinseizoen en rond de feestdagen. Zet je assortiment op tijd klaar.

BESTELLINGEN VIA EVERSPRING PER MAAND



Voorjaar

Tuinplanten en grote kamerplanten. Zorg dat je assortiment er in februari staat.

Feestdagen

Valentijn, Moederdag en Kerst: Greeting Cards en cadeausets.

Najaar en winter

Kamerplanten voor binnen en zakelijke geschenken.

Commissie en advertenties per bestelling.

Voorbeeld: je verkoopt een set van 3 Zamiculcas voor € 53,97. Zonder extra kosten verdien je daar ± € 27 aan.

HOE JE KLANT BIJ JE KOMT	KOSTEN PER BESTELLING	JIJ VERDIENT
Eigen webshop Je klant vindt je via Google, Instagram of je nieuwsbrief.	geen	± € 27
Eigen webshop met advertenties Je betaalt bijvoorbeeld € 8 advertentiekosten per bestelling.	– € 8	± € 19
bol.com bol.com rekent ongeveer 12% commissie plus € 0,95 per artikel.	– € 7,43	± € 20

Tip: verkoop op bol.com sets en grote planten. Een losse Zamiculcas van € 17,99 kost je daar geld, omdat commissie en verzending meer zijn dan wat je overhoudt.

Een vaste klant kost geen advertentie.

Een nieuwe klant vinden kost geld. Zo laat je een klant vaker bij je bestellen.

1

Plantenabonnement

Elke maand een plant voor € 24,95. Dat is € 299 per klant per jaar, met één keer werven.

Het abonnement regel je in je eigen webshop; Everspring levert elke maand uit.

2

Jouw pakbon

Je logo en een eigen blok naast het verzendlabel, met een QR-code naar je webshop. Zet er bijvoorbeeld een kortingscode voor de volgende bestelling in.

Je klant ziet jouw merk, niet de leverancier of Everspring.

3

Kopersbescherming

Komt een plant beschadigd of verkeerd aan, dan regel je het in Everspring met de leverancier: een terugbetaling of een nieuwe plant.

Zo blijft je klant tevreden, zonder dat het jou de marge kost.

Zeven fouten die marge kosten.

En wat je in plaats daarvan doet.

01 Eén goedkoop plantje los verkopen

Wel: Verkoop kleine planten in een set of doos.

02 Gratis verzending zonder drempel

Wel: Verzend gratis vanaf een bedrag, zoals € 50.

03 De laagste prijs van bol.com volgen

Wel: Verkoop sets en grote planten die je klant niet zomaar vergelijkt.

04 De btw vergeten in je rekensom

Wel: Reken je marge altijd uit op de prijs zonder btw.

05 Alleen de plant aanbieden

Wel: Zet een pot, mand of Greeting Card op je productpagina.

06 Alleen in het voorjaar verkopen

Wel: Plan Valentijn, Moederdag en Kerst vooruit.

07 Geen reden om terug te komen

Wel: Een abonnement of een kortingscode op je pakbon.

EEN REKENVOORBEELD

Wat dat in een maand oplevert.

Een voorbeeld met 170 bestellingen, waarvan 100 met een wenskaart, met prijzen iets onder die van andere webshops. De inkoop is per bestelling: planten, inpakken, doos en verzending. Wat je klant zelf voor verzending betaalt, tellen we niet mee als omzet. Dit is een rekenvoorbeeld, geen belofte: hoeveel je verkoopt, hangt af van je niche, je marketing en je klanten.

BESTELLING	AANTAL	OMZET	INKOOP
Doos met 6 kamerplanten 2 Zamiculcas, 2 Calathea, 2 Scindapsus, één leverancier	40×	€ 3.952	± € 1.630
Set van 3 Zamiculcas € 14,95 per plant	60×	€ 2.469	± € 1.340
Strelitzia nicolai los verstuurd, € 39,95	40×	€ 1.466	± € 1.000
Strelitzia met mand plant + pot als één product, € 49,95	30×	€ 1.238	± € 980
Wenskaart erbij bij 100 van die bestellingen, € 2,95	100×	€ 244	± € 150

JIJ VERDIENT IN DIT VOORBEELD

± € 4.260

± 45% marge

op € 9.369 omzet zonder btw

● REKEN HET ZELF UIT

Jouw marge in zes stappen.

Pak een product uit je eigen webshop en vul de vakjes in.

STAP	VOORBEELD: SET VAN 3 ZAMIOCULCAS	JOUW PRODUCT
A Wat je klant betaalt met btw	€ 53,97	
B Haal de btw eraf A ÷ 1,09 voor planten, ÷ 1,21 voor potten en kaarten	€ 49,51	
C Jouw inkoop zie je per product in je Everspring-account	± € 22	
D Advertentie of commissie per bestelling	€ 8,00	
E Jij verdient B – C – D	± € 19	
F Jouw marge E ÷ B	± 40%	

● ZO WERKT EVERSPRING

Jij verkoopt. Wij regelen de rest.

1

Je klant bestelt

In jouw webshop, met jouw naam en jouw prijzen.

2

Everspring stuurt door

Vanzelf naar de leverancier. Producten, voorraad en prijzen blijven gelijk met je winkel.

3

De leverancier verstuurt

Plantvriendelijk ingepakt, direct naar je klant, zonder de naam van de leverancier of Everspring.

4

Track & trace terug

De zendcode komt vanzelf in je bestelling. Je koopt pas in als je klant heeft besteld.

Geen voorraad

Geen verzendwerk

Wel je eigen merk

Vast lidmaatschap

14.000+ producten

25 actieve verzendbestemmingen

15 actieve kwekers

250+ webshops

0% commissie op je verkoop

● VOLGENDE STAP

Laat ons meerekenen voor jouw winkel.

01 Plan een Activation call van 15 minuten

Gratis. We kijken samen naar je niche, je kanaal en de marge die je wilt maken.

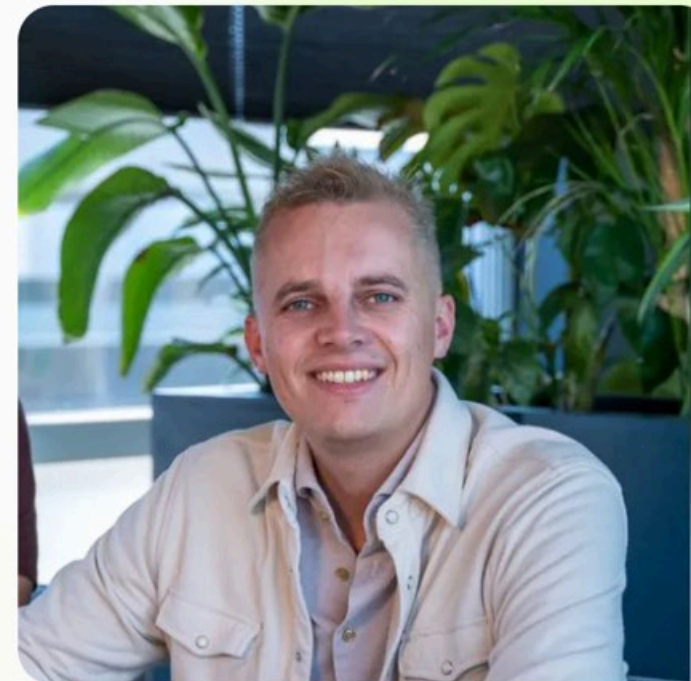
02 Je Offer

In het gesprek maken we een voorstel voor jouw winkel, met de assortimenten die erbij passen.

03 Klant worden

Daarna zie je je exacte inkoop voor het hele assortiment en koppel je je webshop.

Eerlijk is eerlijk: Everspring is voor ondernemers die een niche kiezen en er de eerste maanden echt aandacht aan geven. Zoek je snel geld zonder werk, dan is dit niet voor jou.

**Bas den Hoed**

Oprichter van Everspring · bastiaan@everspring.app